

УДК 631.16
ББК 65.9 (2Рос) 32 - 93

О.В. Долгих
аспирант
ИрГСХА, г. Иркутск
admin@igsha.ru

Финансовая устойчивость как основа своевременного расчета по обязательствам

Аннотация. В статье проанализировано финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий Иркутской области, посредством перечня показателей, характеризующих эту область исследования.

Ключевые слова. Иркутская область, сельскохозяйственные организации, финансовое состояние, платежеспособность, финансовый кризис.

O.V. Dolgikh
Aspirant
IRGSHA, Irkutsk

Financial stability as base of the well-timed calculation on obligations

The Abstract: In article is analysed financial condition agricultural enterprise Irkutsk area, by means of list of the factors, characterizing this area of the study.

The Keywords: Irkutsk area, agricultural organizations, financial condition, solvency, the financial crisis.

Коммерческие предприятия являются основой для развития экономики страны. От уровня их развития зависит величина доходной части бюджетов разных уровней. Основным ресурсом пополнения являются налоговые доходы. А основным фактором, формирующим налогооблагаемую базу, является финансовое состояние хозяйствующих субъектов, и от того, насколько это положение будет благоприятным, зависит уплата налогов. В свою очередь налоговые платежи самым существенным образом влияют на работу предприятия и, прежде всего на финансовые результаты.

Различные стороны производственной, сбытовой, снабженческой и финансовой деятельности предприятия получают законченную денежную оценку в системе показателей финансовых результатов.

Хозяйственный процесс можно представить в виде трех последовательных этапов¹. На первом этапе осуществляется приобретение запасов, ресурсов, необходимых для ведения хозяйственной деятельности. Второй этап – процесс производства продукции (работ, услуг). Данный этап представляет собой

¹ Чипуренко Е.В. Налоговая нагрузка предприятия: анализ, расчет, управление // Налоговый вестник. 2008.

«потребление» в процессе производства приобретенных на этапе I ресурсов, а также одновременное приобретение и «потребление» услуг в процессе производства. Третий этап - процесс продажи продукции (работ, услуг), в результате которого происходит передача права собственности к покупателю на приобретенную им продукцию (работы, услуги). Одновременно с фактическим выбытием (отгрузкой) продукции (работ, услуг) предприятие фиксирует получение доходов от продажи. Этот этап деятельности связан с формированием финансового результата деятельности предприятия.

Известно, что налоговые обязательства предприятий возникают на всех стадиях хозяйственного процесса. Так, например, при приобретении основных средств, в том числе транспортных средств или земельных участков, приводит к возникновению обязательств по налогу на имущество организаций, транспортному и земельному налогам. Использование в процессе производства таких ресурсов, как труд, приводит к появлению налоговых обязательств по единому социальному налогу и взносам на обязательное социальное страхование, а приобретение сырья, материалов и аналогичных активов приводит к обязательствам по налогу на добавленную стоимость и т. д.

Хозяйственная деятельность предприятия основывается на постоянном движении финансовых средств в виде денежных потоков. Денежные средства используются на оплату труда и текущие расходы, материалы передаются из запасов в производство, а в случае их недостатка приобретаются в кредит и временно финансируются через кредиторскую задолженность до момента погашения ее из получаемых затем денежных средств. По мере производства готовых изделий они накапливаются на складе, что увеличивает запасы готовой продукции. Если бы не было реализации, то процесс производства постоянно трансформировал бы денежные средства, сырьё, другие затраты на производство и кредиторскую задолженность в растущие запасы готовой продукции.

Если предприятие не сможет постоянно превращать готовую продукцию в денежные средства через реализацию, то систематическое увеличение запасов истощит как денежные средства, так и сырьевые ресурсы. Придется компенсировать это либо кредитами, либо увеличением собственного капитала. Соответственно обострится нехватка денежных средств, и предприятие не сможет своевременно погасить кредиторскую задолженность.

При продаже продукции предприятие предоставляет кредит своим покупателям. Если бы продукция продавалась за наличные, то приток денег был бы постоянным. При продаже в кредит поступление по счетам откладывается на время оборота дебиторской задолженности. По мере оплаты счетов покупателями им будет снова предоставляться кредит.

Аналогично предприятие по мере погашения кредиторской задолженности будет осуществлять новые закупки у поставщиков в кредит.

Все вышеизложенное можно свести к единому понятию – финансовое состояние предприятия. Оно характеризуется обеспеченностью финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования предприятия, целесообразностью их размещения и эффективностью использования, финансовыми взаимоотношениями с другими юридическими и физическими лицами, платежеспособностью и финансовой устойчивостью.

Состояние дебиторско-кредиторской задолженности оказывают сильное влияние на финансовое состояние предприятий. Дебиторская задолженность предприятий области в 2008 году по сравнению с 2004 возросла почти в 2 раза, а кредиторская задолженность увеличилась лишь на 41 % тыс. руб. Увеличение доли дебиторской задолженности является негативным моментом, так как приводит к замораживанию финансовых ресурсов предприятия, которые вынуждены брать кредиты для финансирования текущих расходов. В целом наличие дебиторской задолженности — нормальное явление, в рыночных условиях продукцию, как правило, отдают, без предоплаты, иначе трудно будет реализовать всю полученную продукцию, но самое главное — оплата должна быть своевременной. Наличие высокой кредиторской задолженности свидетельствует о неудовлетворительной платежеспособности и низкой обеспеченности сельхозпредприятий собственными оборотными средствами. Что в конечном итоге приводит к несвоевременной уплате налоговых платежей, заработной платы работникам, а также предприятия не в состоянии возвращать кредиты и займы в установленные сроки. За 2004-2008 г. кредиторская задолженность превышает дебиторскую более чем в 1,2 раза.

Далее исследуем финансовую устойчивость и платежеспособность сельскохозяйственных предприятий Иркутской области за 2004-2008 гг. Для этого воспользуемся перечнем показателей, характеризующих эту область исследования (табл. 1).

Таблица 1 – Показатели финансовой устойчивости и платежеспособности сельскохозяйственных предприятий Иркутской области за 2004-2008 гг.

Показатели	2004 г.	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.
1. Финансовой устойчивости:					
коэффициент автономии (финансовой независимости)	0,68	0,69	0,66	0,50	0,62
коэффициент маневренности собственного капитала	0,28	0,29	0,34	0,32	0,35
коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,41	0,44	0,47	0,48	0,50

2. Платежеспособности					
общий коэффициент платежеспособности	0,75	0,92	1,00	0,94	0,92
коэффициент абсолютной ликвидности	0,09	0,16	0,25	0,31	0,29
коэффициент текущей ликвидности	2,23	2,40	2,63	2,92	2,81
коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,46	0,47	0,47	0,42	0,43

В целом финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий области за 2004-2008 гг. можно оценить как удовлетворительное. Так, один из важнейших показателей финансовой устойчивости – коэффициент автономии в 2008 году составил 0,62 свидетельствует о том, что собственный капитал превышает заемный. Маневренность предприятия увеличилась в 2008 году в сравнении с 2004 годом, что привело к росту финансовой устойчивости предприятий. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами имеет допустимое значение и это свидетельствует о способности предприятий к финансированию текущих активов за счет собственных средств.

Немаловажно рациональное использование оборотных средств, так как финансовое положение предприятий находится в прямой зависимости от состояния и эффективности их использования.

Источниками формирования оборотных средств являются собственные, заемные и дополнительно привлеченные средства. В 2008 году удельный вес собственных средств в структуре пассивов по предприятиям области составил 62 %. При этом доля заемных средств составляет 38 %, которые преимущественно представлены кредиторской задолженностью и краткосрочными кредитами. В структуре кредиторской задолженности удельный вес расчетов по налогам и сборам в 2008 году составил 5,3%, а в 2004 году – 12,4%. То есть после введения в 2004 году специального режима налогообложения государство значительно разгрузило сельскохозяйственные предприятия от чрезмерного количества налогов, о чем свидетельствует снижение удельного веса расчетов по налогам и сборам.

Что касается платежеспособности, то она находится на границе допустимого уровня. Предприятия способны расплатиться по своим обязательствам. Но заметим, что для эффективности деятельности хозяйства области вынуждены привлекать дополнительные заемные средства. Например, в рамках национального проекта «Развитие АПК».

Ничто так полно не отражает работу предприятий, как рентабельность. В 2008 году на предприятиях области рентабельность себестоимости составила 20,6%, продаж – 17,0%, активов – 10,7%, оборачиваемость активов – 0,63, собственного капитала- 17,4%. Чем выше эти показатели, тем выше рентабельность. А с ростом уровня рентабельности, несущественно, но растет доля налогов и обязательных платежей, отдаваемых государству.

На основании проведенного исследования в целом функционирование сельскохозяйственных предприятий можно назвать нормальным. Но финансовый кризис предприятий продолжается, который выражается в количестве убыточных, неплатежеспособных предприятий, значительных хищениях финансовых ресурсов, нецелевом использовании бюджетных средств, сознательном искажении учета для определения финансового результата. В 2008 году по Иркутской области зарегистрировано 13 убыточных предприятий, что составляет 6,3% от общего числа хозяйств. Если сравнить с 2004 годом, то их значительно сократилось, было 34 предприятия.

Таким образом, в системе мер, направленных на укрепление финансового состояния и повышение эффективности работы предприятия, важное значение имеет рациональное использование собственных оборотных средств. Известно, что одним из основных источников пополнения собственных оборотных средств является прибыль, которая может быть получена за счет более полного использования организационно-экономических и технологических факторов, но большинство предприятий ее не получают. При этом большое значение имеют следующие факторы: рациональная организация производства; применение прогрессивных технологий производства продукции, обеспечивающих увеличение продуктивности; повышение качества продукции и поиск новых выгодных рынков сбыта продукции; мобилизация внутренних резервов на экономное использование материально-технических и трудовых ресурсов.

Для поддержания отечественного агропромышленного комплекса государство предусматривает разные программы. Так одной из мер поддержки служит «Государственная программа сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008-2012 годы». Госпрограмма предусматривает обеспечение финансовой устойчивости и модернизации сельского хозяйства, ускоренное развитие приоритетных отраслей сельского хозяйства с целью импортозамещения, регулирование рынка сельскохозяйственной продукции и продовольствия и др.

От того, насколько эффективно будет проводиться данная аграрная политика, зависит переход от кризиса к устойчивому экономическому развитию экономики. И в свою очередь должно последовать улучшение финансовых показателей деятельности предприятий и соответственно росту платежей в бюджет.

Литература

1. Чипуренко Е.В. Налоговая нагрузка предприятия: анализ, расчет, управление // Налоговый вестник. 2008.

2. Бондина Н.Н., Бондин И.А. Финансовая устойчивость предприятия – основа повышения эффективности производства // Финансы и кредит. — 2009. — №8. — С. 44 - 46.